

Pourquoi devenir partenaire de UEAT ?

Choisissez selon votre profil le plan qui vous convient le mieux. En tant qu'apporteur d'affaires, lorsque vous nous référez un client, vous recevez des intérêts lorsque celui-ci signe un contrat avec UEAT. En tant que revendeur, vous pouvez créer un service dédié aux solutions de commande UEAT.

RÉFÉRENCEUR

Vous souhaitez recevoir une commission de référent lorsque vous suggérer les solutions UEAT à des prospects.

REVENDEUR

Entreprises qui souhaitent bonifier leur offre de service en y ajoutant les solutions UEAT.

BÉNÉFICES DU PROGRAMME

	RÉFÉRENCEUR	REVENDEUR
Commission non-récurrente pour chaque référence signée et implantée	250\$/produit* (max de 1000\$)	150\$/produit* (max de 3000\$)
Partage des revenus récurrents provenant des restaurants implantés	-	✓
Signature d'une entente commerciale	✓	✓
Enregistrement et réservation de prospects sur ueat.io	✓	✓
Kit partenaire (outils marketing sur mesure avec témoignages, one pager et vidéos)	✓	✓
Formation à la vente et sur les solutions UEAT	✓	✓
Formation continue en ligne et accès au portail partenaire	-	✓
Signature de contrat de vente pour les prospects	-	✓
Seuil minimal de restaurants vendus et implantés	-	✓

- Le produit comprend chaque solution ou service générant des frais d'inscription ou des frais mensuels à UEAT. Par exemple, si votre client achète trois bornes et le système de commande en ligne pour son site Web, vous avez 4 produits.



Solutions de commande innovantes